

КОМЕРЦІЙНА ДІЯЛЬНІСТЬ

Кафедра економіки та фінансів
Економічний факультет

| | |
|--------------------------------|-----------------|
| Семестр | 3 |
| Освітній ступінь | Бакалавр |
| Кількість кредитів ЄКТС | 3 |
| Форма контролю | Залік |

Загальний опис дисципліни

Метою навчальної дисципліни «Комерційна діяльність» є формування компетентностей щодо використання універсальних методів дослідження та теоретичних знань щодо основ комерційної діяльності і формування практичних навичок управління комерційною діяльністю підприємства.

Завдання вивчення дисципліни - це опанування теоретичних основ та основного інструментарію комерційної діяльності, здійснення організації комерційних контрактів між суб'єктами ринку, набуття вмінь аналізу товарних ринків, управління постачанням та збутом продукції.

У результаті вивчення навчальної дисципліни здобувач вищої освіти повинен

- *знати*: основні цілі комерційної діяльності підприємства в ринковій економічній системі та способи їх досягнення, закономірності поведінки суб'єктів ринку, основи процесу закупівель, характеристики посередників, особливості форм торгівлі, правові основи укладання угод
- *вміти*: аналізувати кон'юнктуру товарних ринків, прогнозувати негативні та позитивні наслідки впливу різноманітних факторів на комерційну діяльність підприємства, обґрунтовувати вибір цільового ринку, постачальників, посередників, планувати і організовувати процеси закупівлі, управляти збутом продукції, створювати системи стимулювання збуту, оцінювати та прогнозувати результати комерційної діяльності.

Зміст за темами:

- Тема 1. Теоретичні основи комерційної діяльності підприємства.
- Тема 2. Дослідження ринку товарів та послуг.
- Тема 3. Характеристика процесу постачання на промисловому ринку.
- Тема 4. Особливості комерційної діяльності зі збуту.
- Тема 5. Оптова торгівля.
- Тема 6. Роздрібна торгівля.
- Тема 7. Вітчизняні економіко-правові відносини у сфері комерційної діяльності.
- Тема 8. Роль СОТ в регулюванні світової торгівлі товарами та послугами.
- Тема 9. Міжнародні торгівельні угоди про здійснені комерційних операцій.
- Тема 10. Контракти міжнародної торгівлі у сфері комерційної діяльності.

Дисципліна «Комерційна діяльність» містить тісний зв'язок з рядом навчальних дисциплін: Економіка підприємства, Економіка торгівлі та інші. Складається з 3 кредитів ЄКТС, 90 годин, з них: 20 годин лекцій, 24 годин практичних занять, 46 годин самостійної роботи.